INGEGNERE/A – TIROCINIO EXTRACURRICULARE

Sede di lavoro: Cento (FE)
Tipologia contrattuale: Tirocinio extracurriculare
Area aziendale: Direzione Commerciale
Riporto diretto: Direttore Commerciale

Chi siamo

VM Motori S.r.l. è una realtà industriale internazionale orientata all'innovazione, alla qualità e alla soddisfazione del cliente. Nell'ambito del potenziamento della Direzione Commerciale, siamo alla ricerca di una persona laureata in ingegneria gestionale da inserire in un percorso formativo e professionale che consentirà di acquisire una visione completa delle attività strategiche e operative dell'area commerciale, dei ricambi e dell'assistenza tecnica.

Descrizione del ruolo

La risorsa sarà inserita all'interno della Direzione Commerciale e, sotto la supervisione diretta del Direttore Commerciale, avrà l'opportunità di sviluppare una conoscenza trasversale delle attività commerciali aziendali, collaborando con tutte le funzioni che compongono l'ente.

Il percorso di tirocinio sarà finalizzato all'acquisizione di competenze tecniche, organizzative e gestionali, permettendo di comprendere le dinamiche di gestione del cliente, dello sviluppo business, del post-vendita, della gestione ricambi e dell'assistenza tecnica.

Principali attività

- Supportare le attività di analisi delle performance commerciali e dei principali indicatori di business.
- Collaborare alla predisposizione di report, analisi dati e presentazioni a supporto della Direzione Commerciale.
- Affiancare il Direttore Commerciale nelle attività di coordinamento delle diverse funzioni dell'ente.
- Partecipare all'analisi dei processi commerciali individuando opportunità di miglioramento e ottimizzazione.
- Supportare la gestione e il monitoraggio delle opportunità commerciali e delle relazioni con i clienti.
- Collaborare con il team Ricambi per l'analisi delle vendite, della domanda e delle performance del business aftermarket.

- Supportare le attività di monitoraggio dei livelli di servizio e degli indicatori relativi alla gestione dei ricambi.
- Affiancare il team Assistenza Tecnica nelle attività di raccolta e analisi delle richieste provenienti dai clienti.
- Partecipare a progetti di miglioramento continuo relativi ai processi commerciali, post-vendita e customer satisfaction.
- Collaborare con le funzioni Produzione, Qualità, Logistica, Acquisti e Ingegneria per garantire un efficace supporto alle attività commerciali.
- Contribuire all'analisi e all'ottimizzazione dei flussi informativi e dei processi interfunzionali.

Requisiti richiesti

- Laurea triennale o magistrale in Ingegneria Gestionale.
- Buona conoscenza del pacchetto Microsoft Office, con particolare riferimento a Excel e Power BI.
- Capacità di analisi e interpretazione dei dati.
- Interesse per i processi commerciali e di sviluppo business.
- Buone capacità organizzative e di problem solving.
- Attitudine al lavoro in team e alla collaborazione interfunzionale.
- Buone capacità relazionali e comunicative.
- Conoscenza della lingua inglese.

Requisiti preferenziali

- Conoscenza dei processi industriali e manifatturieri.
- Conoscenza di sistemi ERP (SAP o equivalenti).
- Conoscenza dei principi di Business Analysis e Project Management.
- Esperienze di studio o tesi in ambito commerciale, logistico o operations.

Competenze personali

- Proattività e spirito di iniziativa.
- Orientamento al risultato.
- Precisione e attenzione al dettaglio.
- Capacità analitiche e organizzative.

- Curiosità e predisposizione all'apprendimento.
- Flessibilità e capacità di lavorare in contesti dinamici.
- Forte interesse per il business, il mercato e la relazione con il cliente.

Cosa offriamo

- Percorso formativo strutturato a diretto contatto con il Direttore Commerciale.
- Possibilità di acquisire una visione completa delle attività commerciali, aftermarket e assistenza tecnica.
- Coinvolgimento in progetti reali di miglioramento e sviluppo del business.
- Interazione diretta con clienti, funzioni aziendali e processi strategici.
- Ambiente dinamico, innovativo e orientato alla crescita professionale.

L'offerta di lavoro è rivolta a candidati di entrambi i sessi (L. 903/77 e D.Lgs. 198/2006) e nel rispetto dei principi di pari opportunità e non discriminazione.